

BRAIN FORCE **GESUNDHEITSVORSORGE**

Optimale, gesundheitliche
Absicherung Ihrer
Privatkunden



- ▶ Erhöhter Beratungsbedarf durch Gesundheitsreform
- ▶ Berücksichtigung der EU-Vermittlerrichtlinie
- ▶ Optimierter Vertriebsprozess höherwertiger Produkte
- ▶ Übersichtliches Expertensystem
- ▶ Verständliche Darstellung

BRAIN FORCE GESUNDHEITSVORSORGE



Die Gesundheitsreform ist in aller Munde. Kunden haben deshalb erhöhten Aufklärungsbedarf und benötigen umfassende Beratung, welche Konsequenzen und möglichen Potenziale sich daraus ergeben. Die **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** unterstützt Sie perfekt in der Kundenberatung und stellt komplexe Zusammenhänge leichtverständlich dar. Finden Sie unter den Angeboten der privaten Voll- oder Zusatz-Krankenversicherung (PKV-Voll bzw. PKV-Zusatz, Tagegelder sowie der Pflegeversicherung) die optimale Lösung. Die rechtliche Basis bilden die aktuellen Regularien wie die EU-Vermittlerrichtlinie.

Gesundheitsreform schafft neue Absatzpotenziale

Rechtliche Sicherheit

Das reformierte Versicherungsvertragsgesetz (VVG) auf Basis der EU-Vermittlerrichtlinie fordert, dass die relevanten Angaben aus dem Beratungsgespräch dokumentiert werden. Dazu zählen beispielsweise die individuellen Wünsche des Kunden. **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** erstellt ein solches Beratungsprotokoll. Selbstverständlich können Sie den Umfang individuell an die Bedürfnisse Ihres Unternehmens anpassen und erfüllen gleichzeitig alle wichtigen rechtlichen Anforderungen.

Hohe Kundenzufriedenheit

Mit **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** finden Sie die individuell am Besten passende Lösung zur Absicherung Ihres Kunden: Ob stationäre oder ambulante Behandlung, Zahnersatz, Sehhilfe, Pflege oder Krankentagegeld – alle wichtigen Bereiche werden abgedeckt. Schon vorhandene Bausteine der Gesundheitsvorsorge können in die Beratung integriert werden. Selbst individuelle Absicherungswünsche des Kunden lassen sich berücksichtigen.

Übersichtliches Expertensystem

BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge ist ein Expertensystem speziell auf die Ansprüche des Versicherungsberaters ausgerichtet. Das System lässt sich so konfigurieren, wie Sie es zum Vertrieb Ihrer Produkte benötigen. Dazu zählt die Frage, welche Absicherungen und Leistungen für Ihre Kunden zu berücksichtigen sind. Alle Zielgruppen werden dabei abgedeckt: Arbeiter, Angestellte, Beamte, Selbstständige und Freiberufler.

Dank interaktiver Grafiken finden Sie gemeinsam mit dem Kunden die individuell perfekt passende Lösung. Denn die unterschiedlichen Tarifeinstellungen sind so aufbereitet, dass der Kunde schnell und vor allem übersichtlich seine verschiedenen Versicherungswünsche entsprechend seiner Priorisierung aufbereitet bekommt. Damit bieten Sie dem Kunden eine hervorragende Entscheidungshilfe und erhöhen die Kundenzufriedenheit deutlich.

Optimal unterstützter Vertriebsprozess

Bei der Berechnung der monatlichen Beiträge wird von den Netto-Angaben ausgegangen. In diesem Zusammenhang wird dokumentiert, ob die Einkommensgrenze für die PKV über- und die Altersgrenze unterschritten wurde. In diesem Fall werden mögliche Alternativen leicht verständlich grafisch dargestellt. Dazu zählt auch, bei welchem Partner Kinder mitversichert werden können. Um die aufgedeckten Absicherungslücken sofort zu schließen, können Tarifierungskomponenten direkt aufgerufen werden. Dank **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** können Sie Beratung und Analyse gemeinsam mit dem Kunden durchführen. So wird beim Vertriebsprozess höchste Effizienz erreicht.

Verkauf höherwertiger Produkte

Mit **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** analysieren Sie exakt die Ist-Situation des Kunden. Dabei stellen Sie fest, wo sich aus seiner Perspektive Möglichkeiten zur Kostenersparnis bieten. Insbesondere durch den Wechsel von einer gesetzlichen auf eine private Krankenversicherung. Auch können Sie damit darlegen, wo der Kunde für Aufwendungen in gleicher Höhe mehr Leistung bekommt. Präsentieren Sie dem Kunden unverzüglich ein besseres, maßgeschneidertes Angebot als Alternative. Auf diese Weise sorgt **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** dafür, dass Sie das vorhandene Up-Selling-Potenzial identifizieren und optimal nutzen. Sie erreichen eine bestmögliche Beratungsqualität und binden erfolgreich Ihre Kunden.

Sogar für komplexe Szenarien

Dank **BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge** werden alle relevanten Zusammenhänge berücksichtigt. Die spezifischen Anforderungen Ihres Kunden stehen dabei im Mittelpunkt. Zum Beispiel kann er wählen, ob sich die Berechnungen auf ihn als Einzelperson beziehen sollen oder Ehe- bzw. Lebenspartner sowie Kinder mit zu berücksichtigen sind. Selbst bei einem sehr komplexen Kundenszenario finden Sie schnellstmöglich die richtige Lösung.

„Bei BRAIN FORCE stimmen einfach das Preis-/Leistungsverhältnis und die Kompetenz im Support.“

Dietmar Stiegler, Leiter der Gruppe Versicherungen bei der Baden-Württembergischen Bank (BW-Bank), Stuttgart



Gegebenenfalls können Sie dem Kunden einen maßgeschneiderten Produktmix bieten, um bestehende Versorgungslücken optimal abzudecken. Mit *BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge* erfüllen Sie alle individuellen Wünsche und Anforderungen.

Perfekte Pflegevorsorge

BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge stellt das Problem der Versorgungslücke im Pflegefall leichtverständlich dar. Die gesicherten Einkünfte bei Pflegebedürftigkeit und der bislang nicht abgedeckte Bedarf werden grafisch gegenübergestellt. Im Einzelnen handelt es sich um die Leistungen aus der Pflegeversicherung einerseits und die voraussichtlichen Kosten andererseits. Bereits vorhandene Bausteine der Absicherung können Sie ebenso erfassen wie die individuellen Präferenzen des Kunden. Zahlungen aus Zusatzversicherungen werden berücksichtigt. So steigert *BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge* die Beratungsqualität und damit die Kundenzufriedenheit.

Schulung der Anwender gewünscht?

BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge ist leicht zu bedienen. Dank des selbsterklärenden und intuitiven Handlings ist nur ein geringes Training der Anwender erforderlich. Wir schulen Ihre Vertriebsmitarbeiter in Bezug auf die komplexen rechtlichen Hintergründe und in der Benutzung von *BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge* – fragen Sie uns!

BRAIN FORCE Gesundheitsvorsorge

- Gesundheitsvorsorge
 - zur Finanzanalyse
 - Personendaten
 - Verträge
 - Status
 - Priorisierung
 - Empfehlung
 - Auswirkungen
 - Tagegeldversicherung
 - Pflegeversicherung
 - Individuelles Ergebnis
 - Angebote
 - Drucken

Empfehlung: Balance

Name	Beschreibung	Preis	Aktion
Stationär	privatärztliche Behandlung im Zweibettzimmer	286,42 EUR	
Ambulant	Freie Arztwahl und bevorzugte Behandlung als Privatpatient Arznei-, Verband- und Heilmittel zu 100%	Inklusiv	
Sehhilfen	bis 200 Euro pro Jahr	Inklusiv	
Zahn	Zahnbehandlung zu 100%, Zahnersatz und Kieferorthopädie 80%	Inklusiv	
Selbstbeteiligung	450 EUR	Inklusiv	
Pflegepflicht	Pflegepflicht Beschreibung	21,56 EUR	
Beiträge im Alter	keine Reduzierung der Beiträge im Alter	0,00 EUR	
Krankentagegeld, Krankenhaustagegeld	Tarif TA43, TA92	21,25 EUR	
Pflege	Pflegegeldversicherung	0,00 EUR	

Gesamtpreis 329,23 EUR
 Arbeitgeberanteil 164,62 EUR
Eigenanteil 164,61 EUR

Vorherige Tarife

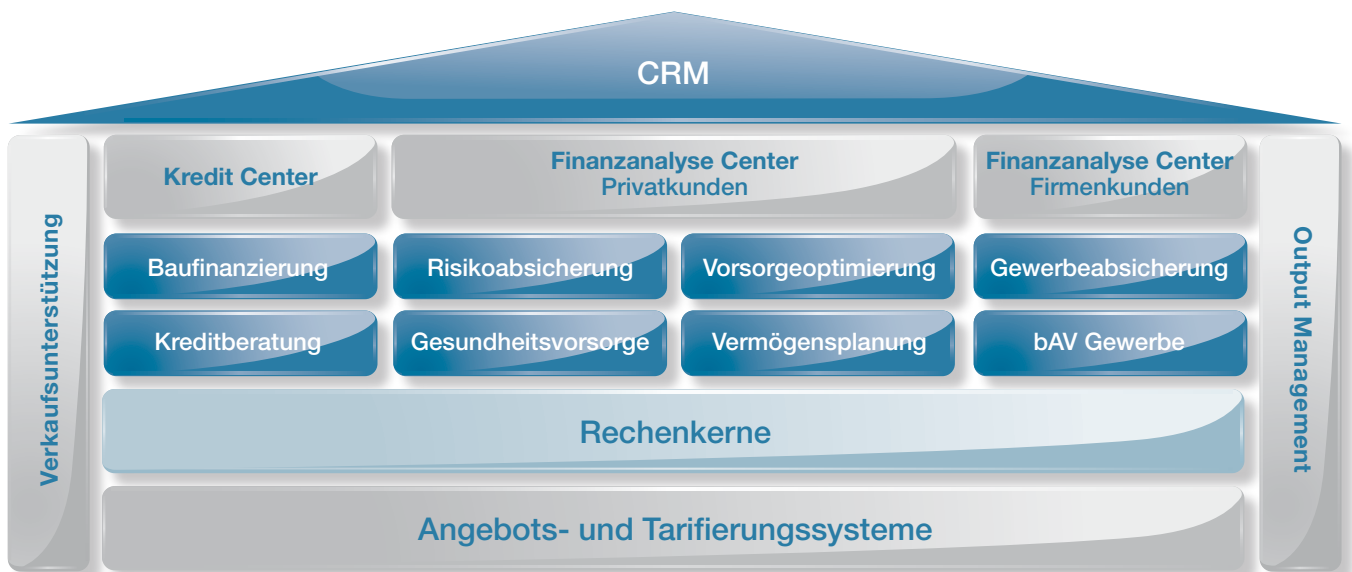
Tarif	Preis	Zurück
Complete		

Das Expertensystem unterstützt Sie dabei, die optimale Gesundheitsvorsorge für Ihren Kunden zu finden.

Die BRAIN FORCE FINAS Suite

Mit den Lösungen der *BRAIN FORCE FINAS Suite* für den Front-Office-Bereich erzielen Unternehmen der Financial Services Industry entscheidende Wettbewerbsvorteile. Dazu zählen eine ganzheitliche Kundenansprache, die Nutzung von Synergien und Cross-Selling-Effekten und effizientere Vertriebsprozesse, mit denen sich eine extrem kurze Time-to-Market erreichen lässt.

Die Folge sind ein rascher ROI sowie eine gesteigerte Kundenzufriedenheit. Mehr als 100 Unternehmen mit über 100.000 Anwendern profitieren schon von dem einzigartigen BRAIN FORCE-Portfolio. BRAIN FORCE ist nach ISO 9001:2000 zertifiziert. Die Lösung *BRAIN FORCE Vorsorgeoptimierung* sowie die Rechenkomponenten *BRAIN FORCE Steuer- und Sozialversicherungsrechner* sind vom TÜV Saarland zertifiziert.



Über BRAIN FORCE

BRAIN FORCE ist ein führender IT-Dienstleister mit eigenen, innovativen Softwarelösungen. Das Unternehmen stellt seinen Kunden IT-Experten zur Verfügung und entwickelt Front-Office-Lösungen für Finanzdienstleister. Das Angebot basiert auf effektiven Services und innovativen Produkten. Die BRAIN FORCE Software GmbH mit Sitz in München und Niederlassungen in Frankfurt und Köln ist Teil der börsennotierten BRAIN FORCE HOLDING AG, Wien. Die deutsche Gesellschaft zählt rund 350 Mitarbeiter, erzielte im Geschäftsjahr 2010/11 einen Umsatz von EUR 36 Mio. und trägt damit ungefähr die Hälfte zum Konzernumsatz bei. Die Lösung BRAIN FORCE Vorsorgeoptimierung sowie die Rechenkomponenten BRAIN FORCE Steuer- und Sozialversicherungsrechner sind vom TÜV Saarland zertifiziert. Damit gewährleistet das Unternehmen ein Maximum an Investitionssicherheit.

Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von der BRAIN FORCE HOLDING AG und ihren Konzernunternehmen bereitgestellt und dienen ausschließlich zur Information. Die BRAIN FORCE HOLDING AG übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die BRAIN FORCE HOLDING AG steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.