

# BRAIN FORCE **RISIKO**ABSICHERUNG

Maßgeschneiderter  
Schutz des Vermögens  
Ihrer Kunden



- ▶ Berücksichtigt EU-Vermittlerrichtlinie
- ▶ Mangelnder Schutz wird signalisiert
- ▶ Up-Selling-Potenzial nutzen
- ▶ Leicht nachvollziehbare Grafiken
- ▶ Hohe Kundenzufriedenheit

# BRAIN FORCE RISIKOABSICHERUNG



Mit *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* finden Sie die optimal passende Hausrat-, Wohngebäude-, Haftpflicht-, Rechtsschutz-, Unfall- und Kfz-Versicherung für Ihren Kunden. Komplexe Zusammenhänge werden dabei leichtverständlich aus der Sicht des Kunden dargestellt. Die rechtliche Basis bilden die aktuellen Regularien wie die EU-Vermittlerrichtlinie.

## Ganzheitliche Beratung für Ihren Kunden

### Rechtliche Sicherheit

Das reformierte Versicherungsvertragsgesetz (VVG) auf Basis der EU-Vermittlerrichtlinie fordert, dass die relevanten Angaben aus dem Beratungsgespräch dokumentiert werden. Dazu zählen beispielsweise die individuellen Wünsche des Kunden. *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* erstellt ein solches Beratungsprotokoll. Selbstverständlich können Sie den Umfang individuell an die Bedürfnisse Ihres Unternehmens anpassen. Mit *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* erfüllen Sie alle wichtigen rechtlichen Anforderungen.

### Optimaler Vertriebsprozess

*BRAIN FORCE Risikoabsicherung* erschließt alle Kunden-Zielgruppen: Arbeiter, Angestellte, Beamte, Selbstständige und Freiberufler. Nach der Analyse der Kundensituation werden die empfohlene und die vorhandene Absicherung der Risiken als Soll-/Ist-Vergleich gegenübergestellt. Die grafische Darstellung bringt die Risiko-Problematik aus Sicht des Kunden leichtverständlich auf den Punkt. Um die Absicherungslücken sofort zu schließen, können Tarifierungs-Komponenten direkt aufgerufen werden. Damit unterstützt *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* den Vertriebsprozess optimal.

### Berücksichtigung individueller Wünsche

Sorgen Sie dafür, dass die Lösung, die Sie dem Kunden präsentieren, seine persönlichen Wünsche optimal erfüllt. Bieten Sie ihm zum Beispiel die Möglichkeit zu wählen, ob er eine Einzelpersonen- oder Verbunddarstellung möchte. D.h., *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* ermöglicht eine gemeinsame Lösung mit dem Ehe- bzw. Lebenspartner. Selbstverständlich wird die individuelle Risikoeinschätzung des Kunden berücksichtigt: Dieser entscheidet selbst, welche Priorität Haftpflicht-, Unfall-, Hausrat-, Kfz-, Rechtsschutz oder Wohngebäude-Versicherung in seinen Augen haben.

### Hohe Kundenzufriedenheit

Mit *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* finden Sie die individuell am Besten passende Lösung für Ihren Kunden: Alle wichtigen Sparten werden abgedeckt. Schon vorhandene Bausteine der Risikoabsicherung können in die Beratung integriert werden. Die Anwendung ist sehr bedienungsfreundlich. Alle komplexen Sachverhalte werden leichtverständlich, grafisch dargestellt – für ein höchsteffizientes Beratungsgespräch mit dem Kunden.

Und: *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* vergleicht den Soll- und den Ist-Zustand bei der Risikoabsicherung mit extrem hoher Genauigkeit. So erreichen Sie eine optimale Beratungsqualität. Die Folge sind höchstzufriedene Kunden.

### Lösung für komplexe Situationen

*BRAIN FORCE Risikoabsicherung* sorgt dafür, dass alle risiko-relevanten Zusammenhänge berücksichtigt werden. Sogar bei einer sehr komplexen Kundensituation finden Sie schnellstmöglich die optimale Lösung für Ihren Kunden. Dazu zählt auch, dass Sie dem Kunden bei Bedarf einen maßgeschneiderten Produktmix bieten können, um bestehende Versorgungslücken optimal abzudecken.

### Up-Selling-Potenzial nutzen

Mit *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* analysieren Sie exakt die Ist-Situation des Kunden. Dabei stellen Sie fest, bei welchen bestehenden Verträgen sich aus der Perspektive des Kunden Möglichkeiten zur Kostenersparnis bieten. Oder wo er für Aufwendungen in gleicher Höhe mehr Leistung bekommt. Legen Sie dem Kunden unverzüglich ein besseres, maßgeschneidertes Angebot als Alternative vor. Auf diese Weise sorgt *BRAIN FORCE Risikoabsicherung* dafür, dass Sie das vorhandene Up-Selling-Potenzial identifizieren und optimal nutzen.

„Die Spezialisten von BRAIN FORCE waren höchst flexibel, wenn es darum ging, auf unsere Wünsche einzugehen oder Termine zu vereinbaren – das war mehr als positiv!“

Claudia Michaelis, Gruppenleiterin im Bereich Vertriebssysteme bei der Baden-Württembergischen-Bank, Stuttgart



### Schulung der Anwender gewünscht?

BRAIN FORCE Risikoabsicherung ist leicht zu bedienen. Dank des selbsterklärenden und intuitiven Handlings ist nur ein geringes Training der Anwender erforderlich. Wir schulen Ihre Vertriebsmitarbeiter in Bezug auf die komplexen rechtlichen Hintergründe und in der Benutzung von BRAIN FORCE Risikoabsicherung – fragen Sie uns!

„Wir sind froh, dass wir auf das tiefe Know-how und die umfangreiche Erfahrung der Consultants von BRAIN FORCE vertrauen können.“

Heinz Willemsen, Marketing / Technische Verkaufunterstützung bei der Westfälischen Provinzial in Münster

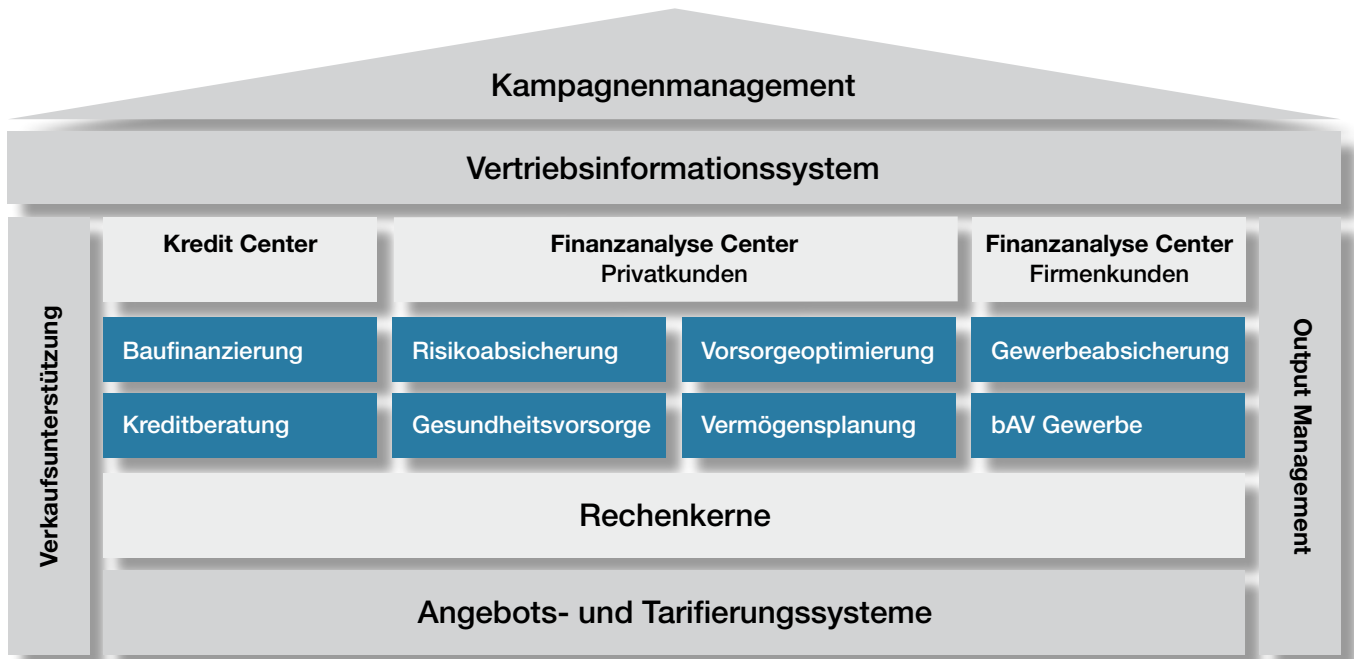
Mit BRAIN FORCE Risikoabsicherung erkennt der Kunde auf einen Blick, wo gehandelt werden muss.

Der Kunde entscheidet selbst über die Priorisierung der Versicherungsparten.

### Die BRAIN FORCE FINAS Suite

Mit den Lösungen der *BRAIN FORCE FINAS Suite* für den Front-Office-Bereich erzielen Unternehmen der Financial Services Industry entscheidende Wettbewerbsvorteile. Dazu zählen eine ganzheitliche Kundenansprache, die Nutzung von Synergien und Cross-Selling-Effekten und effizientere Vertriebsprozesse, mit denen sich eine extrem kurze Time-to-Market erreichen lässt.

Die Folge sind ein rascher ROI sowie eine gesteigerte Kundenzufriedenheit. Mehr als 100 Unternehmen mit über 100.000 Anwendern profitieren schon von dem einzigartigen BRAIN FORCE-Portfolio. BRAIN FORCE ist nach ISO 9001:2000 zertifiziert. Die Lösung *BRAIN FORCE Vorsorgeoptimierung* sowie die Rechenkomponenten *BRAIN FORCE Steuer- und Sozialversicherungsrechner* sind vom TÜV Süd zertifiziert.



### Über BRAIN FORCE

BRAIN FORCE ist ein führendes IT-Unternehmen für Software und Services. Das Unternehmen entwickelt und implementiert Business-Lösungen, optimiert ITK-Infrastrukturen und rekrutiert IT-Experten. Die Lösungen basieren auf Best-Practice-Vorgehensweisen, effektiven Services und innovativen Produkten. Kunden reduzieren so ihre Total Cost of Ownership, erhöhen die Produktivität und steigern ihren Geschäftserfolg. Die BRAIN FORCE Software GmbH mit Sitz in München und Niederlassungen in Frankfurt und Köln ist Teil der börsennotierten BRAIN FORCE HOLDING AG, Wien. Die deutsche Gesellschaft zählt über 400 Mitarbeiter, erzielte im Rumpfgeschäftsjahr 2009 (1.1. - 30.9.2009) einen Umsatz von knapp EUR 29 Mio. und trägt damit rund die Hälfte zum Konzernumsatz bei.

Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von der BRAIN FORCE HOLDING AG und ihren Konzernunternehmen bereitgestellt und dienen ausschließlich zur Information. Die BRAIN FORCE HOLDING AG übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die BRAIN FORCE HOLDING AG steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.